

ПРАВИЛА ПРОВЕДЕННЯ ЗАОХОЧУВАЛЬНОЇ ПРОГРАМИ ДЛЯ КООРДИНАТОРІВ «ЗОРЯНИЙ КЛУБ МОЖЛИВОСТЕЙ 2017-2018»

1.ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ :

1.1. Організатором та Виконавцем заохочувальної програми «Зоряний Клуб Можливостей 2017-2018» (далі- «Програма») є ДП «Ейвон Косметікс Юкрейн», що знаходиться за адресою: Україна, Київська обл., Бориспільський район, с. Щасливе, вул. Харківське шосе, 5 (далі - «Організатор»).

1.2. Мета проведення Програми: дана програма проводиться з метою збільшення Організатором обсягів продажу продукції під торговою маркою «AVON».

1.3. Період дії Програми – К10/2017 – К16/2018 (з 30 червня 2017 р. по 22 листопада 2018 р. включно). Період виконання умов Програми К10/2017-К09/2018 (з 30 червня 2017 року по 28 червня 2018 року включно).

1.4. Місце проведення Програми: Програма проводиться на всій території України, крім території АР Крим та території проведення АТО¹

1.5. Учасники Програми: Координатори Організатора в тому числі ті, які стануть Координаторами в період виконання умов Програми та Координатори, які раніше співпрацювали з Організатором як Районні Менеджери з продажу, мають право брати участь у Програмі у випадку якщо їх ЛОА (термін співпраці з Організатором в якості Координатора) складає не менше 1 Кампанія в період дії Програми.

1.6. В Програмі не можуть брати участь:

1.6.1. Співробітники Організатора, які співпрацюють з Організатором за трудовими договорами та контрактами;

1.6.2. Фізичні особи, які надають послуги Організатору, які не пов'язані з підприємницькою діяльністю, згідно цивільно-правових договорів, а також не є Координаторами (Партнерами) та Районними менеджерами;

1.6.3. Співробітники будь-яких суб'єктів господарської діяльності, які залучаються ними для виконання своїх зобов'язань перед Організатором згідно діючих угод, договорів, укладених з Організатором. Під співробітниками таких суб'єктів господарської діяльності маються на увазі фізичні особи, які співпрацюють з обумовленими суб'єктами господарської діяльності за трудовими договорами, контрактами, договорами цивільно-правового характеру (окрім Координаторів (Партнерів) та Районних менеджерів) і т. д., і це співробітництво не пов'язане з веденням підприємницької діяльності.

¹ Населені пункти, на території яких органи державної влади України тимчасово не здійснюють свої повноваження.

2.ВИЗНАЧЕННЯ:

2.1.**Представник** – зареєстрований покупець ДП «Ейвон Косметікс Юкрейн», з яким укладений Договір купівлі-продажу косметичної продукції;

2.2. **Активний Представник** – Представник, який уклав з Організатором Договір купівлі-продажу косметичної продукції, розмістив замовлення в Кампанії і має позитивне сальдо чистого продажу (сума замовлень більша, ніж сума повернень в Кампанії).

2.3. **Новий Представник** – визначається як Представник Організатора, з яким укладений Договір купівлі-продажу косметичної продукції, та який зареєструвався та розмістив перше замовлення в поточній Кампанії.

2.4. **Поновлений Представник** – активний Представник, який не розміщував замовлення від трьох Кампаній поспіль (Чистий продаж менше або дорівнює «0») та розмістив замовлення на придбання товарів Організатора в поточній Кампанії.

2.5. **Утриманий Представник** – активний Представник, який не розміщував замовлення дві Кампанії поспіль (Чистий продаж менше 0 або дорівнює «0») та розмістив замовлення на придбання товарів Організатора в поточній Кампанії.

2.6. **Координатор (Партнер)** – особа, яка уклала з Організатором договір про надання послуг як Координатор.

2.7. **Група Координатора** – Представники та Координатори, залучені особисто Координатором та/або переведені до нього в групу, не враховуючи самого Координатора.

2.8. **Районний Менеджер з продажу (надалі – РМП та/або Районний менеджер)** – особа, яка уклала з Організатором договір про надання послуг як Районний Менеджер з продажу та зареєстрований у внутрішній обліковій системі як Районний менеджер.

2.9. **Термін співпраці Координатора (надалі - ЛОА)** – кількість Кампаній співпраці Координатора від моменту розміщення першого замовлення Представника, залученого особисто Координатором.

2.10. **Кампанія** – період дії одного Каталогу (друковане видання Організатора, в якому винятково з рекламними цілями опублікована інформація про Товар Організатора, знижки, надбавки, а також спеціальні маркетингові пропозиції), який складає три-чотири календарних тижня та встановлюється Організатором.

2.11. **Товар (Товари - в множині)** - парфумерно-косметична продукція, аксесуари, біжутерія і т.п., друковані матеріали, в т.ч. рекламні, а також інші Товари, які продаються/розповсюджуються Організатором.

2.12. **Чисті продажі структури (ЧП)** – це загальна сума продажу (замовлень) товарів структурою Учасника Програми за цінами відповідних рахунків-фактур, за вирахуванням ПДВ, сум повернень за цінами відповідних рахунків-фактур, сум оплати за обробку замовлень та обробку повернення, сум оплати за користування послугою

«Avon Mobile», сум оплати за позапланову доставку замовлень, а також вартості бізнес-інструментів прямого продажу (каталоги, листівки тощо).

2.13. **Сервісна послуга «Avon Mobile»** - інформування Представників Компанії за допомогою смс-повідомлень про транзакції на особистому рахунку Представника.

2.14. **Переможець Програми** – Учасник Програми, що виконав в період дії Програми встановлені умови Програми.

2.15. **Термін «прямий продаж»** означає реалізацію продукції шляхом пропонування безпосередньо зацікавленій особі, без залучення засобів роздрібної торгівлі. Відповідальними за надання інформації, що підтверджує факт залучення засобів роздрібної торгівлі (адреса точки роздрібної торгівлі, фотографії, свідки тощо), є Районні Менеджери та Менеджери Філіалів Організатора.

2.16. **Район** – територіальна одиниця з межами, встановленими Компанією. Кожному району присвоюється окремий порядковий номер, згідно політиці Компанії, який є єдиним для всіх осіб, що входять в один Район.

2.17. **ПОСП райони** – це райони №43, 45, 81-85, на території яких діє програма Організатора «Попередня оцінка попиту на продукцію».

2.18. **Каталог** – друковане видання Організатора (в т.ч. періодичне видання Організатора – сезонний Каталог), яке носить рекламний характер та містить інформацію про перелік, характеристики та ціни на товари Організатора.

2.19. **Структура Координатора** – сукупність Представників, Координаторів першої, другої та третьої генерацій та сам Координатор.

2.20. **Кількість нових Представників у особистій групі**– накопичувальна кількість нових Представників за період дії Програми у 1 й генерації Учасника Програми.

3.УМОВИ ПРОГРАМИ

3.1. Учаснику Програми під час періоду виконання умов Програми потрібно виконати встановлені Організатором показники щодо суми приросту чистого продажу структури Учасника або показник абсолютного продажу (виключно для рівня Діамант та Смарагд) та загальної кількості нових Представників у особистій групі або показник середня кількість Представників в полі в особистій групі за рік (виключно для рівня Діамант) Учасника в межах одного окремого рівня. Рівень обирається Учасником із варіантів, запропонованих Організатором відповідно до п.3.2. цих Правил.

3.2. Програма має чотири рівні :

- Сапфіровий рівень (рівень Сапфір);
- Смарагдовий рівень (рівень Смарагд);
- Діамантовий рівень (рівень Діамант);
- VIP – рівень.

3.3. Для того, щоб стати Переможцем Програми на відповідному рівні Сапфір або Смарагд або Діамант Учаснику Програми необхідно відповідати вимогам одного з вказаних рівнів Програми та досягти наступних показників для відповідного рівня протягом періоду виконання умов Програми:

Рівень Програми	Приріст суми чистого продажу структури , грн		Загальна сума чистого продажу структури, грн	Загальна кількість нових Представників у особистій групі за клубний період
Сапфіровий	500 000		-	50
Смарагдовий	1 000 000	або	6 000 000	50
Діамантовий	2 000 000	або	10 000 000	50 або середня кількість Представників в полі в особистій групі за період дії Програми <i>200</i>

3.4. Учаснику на Смарагдовому рівні необхідно виконати наступні показники:

- приріст суми чистого продажу **або** загальна сума чистого продажу структури.
- загальна кількість нових Представників у особистій групі.

3.5. Учаснику на Діамантовому рівні необхідно виконати наступні показники:

- приріст суми чистого продажу **або** загальна сума чистого продажу структури.
- загальна кількість нових Представників у особистій групі **або** середня кількість Представників в полі в особистій групі за рік.

3.6. Якщо Учасник Програми обрав для досягнення на Діамантовому чи Смарагдовому рівні показник «Абсолютне значення чистих продажів структури», то в такому

випадку показник «Приріст суми чистого продажу структури» має мати позитивне значення за підсумками Кампанії 09/2018 (по 28 червня 2018 р. включно).

Застереження: Незалежно від того, які показники були виконані, не вважається Переможцем Програми Учасник, який має негативний приріст суми чистого продажу своєї структури відповідно до умов цих правил Програми.

3.7. Для того, щоб стати Переможцем Програми на VIP-рівні Учаснику Програми необхідно відповідати одній із таких вимог:

Рівень Програми	Вимоги*
VIP рівень	3.7.1. Досягти Діамантового чи Смарагдового рівня 2 рази , починаючи з виконання умов Програми «Зоряний Клуб Можливостей 2015/2016 року» (з 03 липня 2015 року до 30 червня 2016 року включно) (необов'язково підряд).
	3.7.2. Досягти Діамантового чи Смарагдового рівня 3 рази , починаючи з виконання умов Програми «Зоряний Клуб Можливостей 2015/2016 року» (з 03 липня 2015 року до 30 червня 2016 року включно) (необов'язково підряд).
	3.7.3. Досягти Діамантового чи Смарагдового рівня 4 рази , починаючи з виконання умов Програми «Зоряний Клуб Можливостей 2015/2016 року» (з 03 липня 2015 року до 30 червня 2016 року включно) (необов'язково підряд)
	3.7.4. Досягти Діамантового рівня 4 рази , при цьому обов'язково підряд починаючи з виконання умов Програми «Зоряний Клуб Можливостей 2014/2015». Для координаторів, які виконали рівень Діамант 3 рази поспіль, починаючи із виконання умов Програми «Зоряний Клуб Можливостей 2012/2013» та, які під час дії програми Організатора «Зоряний Клуб Можливостей 2015/2016» не виконали рівень Діамант та/або не приймали участь у вказаній програмі, застосовується вищевказана вимога про досягнення Діамантового рівня 4 рази підряд, при цьому період програми «Зоряний Клуб Можливостей 2015/2016» не враховується.

*Досягнення будь-якого з пунктів 3.7.1. – 3.7.4. означає досягнення VIP рівня.

3.8. Показник «Приріст суми чистого продажу структури» визначається як загальна сума чистого продажу структури Учасника Програми за період дії Програми за вирахуванням суми чистого продажу структури Учасника Програми в минулому

ідентичному періоді Кампанії 10/2016 - 09/2017 (з 01 липня 2016 р. до 29 червня 2017 р. включно)

- 3.9. Якщо учасник Програми зареєструвався як Координатор згідно з політикою Організатора до початку дії Програми, але менш ніж за 17 Кампаній з дати початку дії Програми, то сума приросту чистого продажу структури учасника Програми розраховується відповідно до фактичної суми продажу структури учасника Програми за період з моменту реєстрації Координатором до початку дії Програми.
- 3.10. Якщо учасник Програми зареєструвався як Координатор згідно з політикою Організатора після початку дії Програми, то приріст чистого продажу структури учасника Програми розраховується по відношенню до нуля.
- 3.11. Власний чистий продаж учасника Програми входить до загальної суми чистого продажу структури учасника Програми.
- 3.12. Показник «Сума чистого продажу структури» включає показники власної групи учасника Програми, а також показники 2-ї та 3-ї генерації учасника Програми.
- 3.13. Показник «Абсолютне значення чистих продажів структури» включає власний чистий продаж Учасника Програми, показники власної групи Учасника Програми, а також показники 2-ї та 3-ї генерації Учасника Програми накопичувально за період дії Програми.
- 3.14. Для визначення Переможців Діамантового рівня використовуються наступні показники:
- Загальна кількість нових Представників у особистій групі учасника Програми повинна бути не меншою ніж 50 осіб за період дії Програми або показник «середня кількість Представників в полі в особистій групі» не меншим ніж 200 осіб за період дії Програми;
- та
- показник «Приріст суми чистого продажу структури» повинен бути не меншим 2 млн. грн або показник «Абсолютне значення чистих продажів структури» повинен бути не менше 10 млн. грн. за період виконання умов.
- 3.15. Для визначення Переможців Смарагдового рівня використовуються наступні показники:
- Загальна кількість нових Представників у особистій групі учасника Програми повинна бути не меншою ніж 50 осіб за період виконання умов;
- та
- показник «Приріст суми чистого продажу структури» повинен бути не меншим 1 млн. грн або показник «Абсолютне значення чистих продажів структури» повинен бути не менше 6 млн. грн. за період виконання умов.
- 3.16. Всі показники відображаються у внутрішньому звіті Організатора з продажу за кожну Кампанію.

Рівень Програми	Винагорода
Діамантовий	<ul style="list-style-type: none">• Запрошення на Національну Конференцію Координаторів. Можливість придбати одне запрошення для гостя.• Грошова винагорода у розмірі 125% середньорічного щокампанійного доходу Переможця Програми.

	<ul style="list-style-type: none"> • Клубна відзнака – ексклюзивний знак «Зоряного Клубу Можливостей» за досягнення вперше будь-якого (одного із) рівня, зазначених в п.3.2., починаючи з виконання умов Зоряного Клубу Можливостей 2016/2017 року (з 01 липня 2016 року по 29 червня 2017 року включно) • Грошова винагорода у розмірі 700,00 грн, мається на увазі сума до вирахування усіх податків. • Річне медичне страхування.
Смарагдовий	<ul style="list-style-type: none"> • Запрошення на Національну Конференцію Координаторів. Можливість придбати одне запрошення для гостя (при цьому Переможець і запрошений ним гість власним коштом забезпечують свій проїзд до місця проведення Конференції та проживання). • Грошова винагорода у розмірі 100% середньорічного щокампанійного доходу Переможця Програми. • Клубна відзнака – ексклюзивний знак «Зоряного Клубу Можливостей» за досягнення вперше будь-якого (одного із) рівня, зазначених в п.3.2., починаючи з виконання умов Зоряного Клубу Можливостей 2016/2017 року (з 01 липня 2016 року по 29 червня 2017 року включно).
Сапфіровий	<ul style="list-style-type: none"> • Запрошення на Національну Конференцію Координаторів (при цьому Переможець власним коштом забезпечує свій проїзд до місця проведення Конференції та проживання). • Грошова винагорода у розмірі 75% середньорічного щокампанійного доходу Переможця Програми. • Клубна відзнака – ексклюзивний знак «Зоряного Клубу Можливостей» за досягнення вперше будь-якого (одного із) рівня, зазначених в п.3.2., починаючи з виконання умов Зоряного Клубу Можливостей 2016/2017 року (з 01 липня 2016 року по 29 червня 2017 року включно).
VIP рівень	<ul style="list-style-type: none"> • Грошовий бонус на ювелірну прикрасу 5 000 грн (до оподаткування) за виконання вимог п.3.7.1.; • Грошовий бонус на ювелірну прикрасу 10 000 грн (до оподаткування) за виконання вимог п.3.7.2.; • Грошовий бонус на ювелірну прикрасу 15 000 грн (до оподаткування) за виконання вимог п.3.7.3. • Право на придбання автомобілю за 1 гривню за виконання умов п.3.7.4.

- | | |
|--|---|
| | <ul style="list-style-type: none">• Право на придбання автомобілю за 1 гривню або отримати грошову винагороду у розмірі 350 000 грн (до оподаткування) за виконання умов п.4.8. |
|--|---|

3.17. Для визначення Учасника переможцем Програми будь-якого рівня на кінець К09/2018 (станом на «29» червня 2018 р.) відсоток суми боргу на ділянці такого Учасника не повинен перевищувати 3%. У разі ненадходження до 29.06.2018 (останнього банківського дня в К09/2018) на рахунок Організатора фактичної оплати за відповідне замовлення, така сума не враховується при розрахунку суми боргу.

3.18. Для визначення Переможцем на будь-якому рівні на кінець К09/2018 (станом на 29 червня 2018 р.) середньозважений відсоток суми боргу на ділянці Учасника за період К05-09/2018 (з 19 березня до 29 червня 2018 року) не повинен перевищувати 3%.

Середньо-зважений відсоток суми боргу за період – розраховується як загальна сума неоплачених замовлень в кожній Кампанії К05-09/2018, розділена на загальну суму продажів (з 21-го до 126-го дня) за цінами рахунку фактури за кожну Кампанію К05-09/2018 та помножена на 100.

4.ВИНАГОРОДА

4.1. Учасник Програми, який виконав умови того чи іншого рівня Програми та був визнаний Переможцем Програми, отримує право на одержання винагороди згідно з відповідним рівнем Програми.

4.2. Переможець Програми, який відповідно до п.4.1. отримав в якості винагороди можливість придбати квиток для гостя на Національну Конференцію Координаторів, має право придбати таке запрошення для будь-якої повнолітньої фізичної особи (надалі – «Гість»). Вартість запрошення, умови придбання запрошення та умови проїзду і проживання для Гостя будуть оголошені у 2018 році та повідомлені Переможцям.

4.3 Організатор встановлює такі умови для покриття витрат на участь Гостя та Переможця в Національній Конференції Координаторів:

- Сапфіровий рівень - витрати понесені у зв'язку із участю у Національній Конференції Координаторів здійснюються самостійно за кошт Переможця.
- Смарагдовий рівень – витрати понесені у зв'язку із участю у Національній Конференції Координаторів здійснюються самостійно за кошт Переможця і Гостя.
- Діамантовий рівень - витрати понесені у зв'язку із участю Переможця і Гостя у Національній Конференції Координаторів забезпечується Організатором відповідно до нижченаведеного:
 - проживання протягом проведення Національної Конференції Координаторів в обраному Організатором готелі. Переможець та гість проживатимуть в одному номері, клас якого визначає Організатор на власний розсуд.

4.4. Середньорічний шокампанійний дохід розраховується як сума нарахованих винагород за всі Кампанії в період дії Програми, за вирахуванням боргів Представників групи Переможця Програми, зареєстрованих через my.AVON.ua, що на момент нарахування винагороди Переможця Програми мають борг більше 10 грн протягом

більше 21-го дня від дати інвойсування замовлення та не надіслали до Компанії реєстраційні документи, розділений на кількість Кампаній в період дії Програми.

При розрахунку середньорічного щокампанійного доходу не враховуються суми винагород одержані Переможцем Програми відповідно до умов заохочувальних програм Організатора «Впевнений Старт», «Бонус за приріст продажу» та будь-яких інших заохочувальних Програм Організатора.

4.5. Якщо учасник Програми зареєструвався як Координатор згідно з політикою Організатора менш ніж за 17 Кампаній до завершення дії Програми, то його середньорічний щокампанійний дохід розраховується як сума нарахованих винагород з моменту початку співпраці з Організатором розділена на термін співпраці Координатора (ЛОА).

4.6. Під отриманням винагороди «Клубна відзнака – ексклюзивний знак «Зоряного Клубу Можливостей» відповідно до п.4.1. мається на увазі право на отримання такої винагороди від Менеджера Філії. Вказана в цьому пункті винагорода буде вручена на клубній зустрічі в період з К11/2018-К16/2018 (з 24 липня 2018 року по 22 листопада 2018 року включно).

4.7. Крім винагороди, вказаної в п.4.1. переможець VIP рівня, який виконав умови Діамантового рівня 4 рази підряд, відповідно до п.3.7.4. – в якості винагороди отримує право покупки автомобілю з логотипом Організатора за 1 гривню з ПДВ.

4.8. Якщо Учасник Програми виконав умови п.4.7. до початку дії цієї Програми згідно інших Програм Організатора, а саме Програм «Зоряний Клуб Координаторів», які проводилися в 2005-2010 роках, або згідно Програм «Зоряний Клуб Можливостей», які проводилися 2010-2015 роках, та виконує умови Діамантового рівня цієї Програми 4 рази повторно, такий Переможець має можливість на свій розсуд вибрати одну із винагород:

- отримати право покупки автомобілю з логотипом Організатора за 1 гривню з ПДВ
або
- отримати грошову винагороду в розмірі 350 000,00 грн до оподаткування.

4.9. Учаснику Програми, який виконав вимоги п.4.8. надається можливість визначитись із запропонованою винагородою згідно п.4.8. Правил і зафіксувати свій вибір офіційною письмовою заявою, що має бути надіслана на адресу Організатора, яка зазначена в розділі 1 цих Правил. Така офіційна заява повинна бути отримана Організатором не пізніше 31 травня 2018 року. Якщо Учасник Програми не надіслав офіційну письмову заяву у визначений термін, такий Учасник отримує грошову винагороду, вказану в п.4.8. Вибір винагороди, що зафіксований Учасником в заяві є остаточним і не підлягає перегляду та зміні, при цьому письмова офіційна заява не може бути відкликана.

4.10. Відлік досягнення Діамантового рівня Учасником Програми 4 рази повторно розпочинається з виконання умов Програми Організатора «Зоряний Клуб

Можливостей», яка слідує за Програмою відповідно до якої Учасник Програми одержав право на придбання автомобілю за 1 грн з ПДВ.

4.11. Оплата вартості автомобілю Переможцем здійснюється шляхом грошового переказу 1 гривні на розрахунковий рахунок Організатора.

4.12. Для отримання автомобіля, Переможець Програми власним коштом забезпечує проїзд та проживання у м. Києві (у разі необхідності).

4.13. Організатор залишає за собою право самостійно визначати марку/тип/характеристики автомобіля, який є винагородою згідно умов цієї Програми. При цьому, Організатор самостійно визначає дизайн, характеристики, колір та розмір логотипу Організатора, який буде розміщено на такому автомобілі.

4.14. Грошова винагорода рівнів Діамант, Смарагд і Сапфір, грошові бонуси на ювелірні прикраси – 5 000 грн (до оподаткування), 10 000 грн (до оподаткування), 15 000 грн (до оподаткування) і грошова винагорода VIP рівня, а саме 350 000 грн (до оподаткування) виплачуватиметься разом з плановою винагородою, згідно із укладеними договорами про надання послуг, Переможцям Програми, які протягом 5 кампаній - з К11/2018-К16./2018 (22 липня 2018 року по 24 листопада 2018 року), починаючи з Кампанії оголошення результатів, мають або протягом зазначеного строку отримують статус не менш «Наставник 1 рівня» згідно Процедури виплати винагороди Координаторів.

4.15. Якщо умова описана в п. 4.14 не буде виконана, то учасник не стає Переможцем Програми та не має права на отримання грошової винагороди згідно умов цієї Програми.

4.16. Грошовий еквівалент будь-яких винагород Програми (за винятком грошових винагород), зазначених у цій Програмі Організатором не надається.

4.17. Переможець не може передавати свого права на отримання винагороди третім особам та/або отримувати відшкодування /компенсацію.

4.18. Організатор залишає за собою право скасувати запрошення на Національну Конференцію Координаторів Переможців Програми на власний розсуд, про що буде повідомлено таких Переможців.

4.19. Окрім винагород передбачених цим розділом, десять Учасників Програми, які за результатами проведення Програми досягли Діамантового рівня та за національним рейтингом Клубу, який складається відповідно до розділу 5 цих Правил, мають найменшу кількість балів, визначаються переможцями у національному рейтингу Клубу та в якості винагороди одержують право на подорож до Йорданії (надалі – «Подорож»).

4.20. Організатор залишає за собою право визначити маршрут/строк/умови Подорожі на свій розсуд.

4.21. Для участі в Подорожі Учасник Програми повинен мати закордонний паспорт, який буде відповідати вимогам для видачі візи для Подорожі. Організатор не несе відповідальності за отримання закордонного паспорта, будь-яких дозволів документів,

необхідних Переможцю для здійснення Подорожі. Організатор не несе відповідальність за відмову у видачі візи для Подорожі.

4.22. У випадку, коли Переможець Програми не бажає або не має можливості (з причин, що не залежать від Організатора) здійснити Подорож, грошова компенсація такому Переможцю не сплачується.

4.23. Під час здійснення Подорожі особи самостійно оплачують (за власний рахунок):

- користування міні баром в готелях;
- компенсацію за пошкоджене майно в готелях, аеропортах, при відвідуванні культурних пам'яток, екскурсій тощо;
- користування платним телебаченням та телефоном в номерах готелів;
- упаковку багажу під час перельоту;
- перевищення дозволеної ваги багажу передбаченої правилами авіаперевізників під час перельоту;
- штраф/повторну оплату загублених/втрачених квитків на проїзд, переліт;
- мобільний зв'язок під час перебування за кордоном;
- інші послуги/витрати, які не підлягають оплаті Організатором.

4.24. Під час Подорожі Організатор забезпечує оплату:

- Перельоту з м. Києва до визначеної країни;
- проживання за кордоном на термін Подорожі в обраному Організатором готелі;
- страхування;
- харчування на період Подорожі;
- екскурсії, обрані Організатором.

4.25. Перелік умов, зазначений у п.4.23 та п.4.24 може бути змінено чи доповнено на власний розсуд Організатора Програми.

4.26. Характеристики заохочувального товару, визначаються Організатором самостійно та можуть бути змінені без попередніх повідомлень. Заохочувальний товар може відрізнитися за кольором та формою від зображення у друкованих матеріалах.

4.27. Медичне страхування, яке надається Переможцю Діамантового рівня, надається на території України, крім території АР Крим та територій проведення АТО, строком на один рік. Програма медичного страхування, умови, перелік медичних закладів – визначаються на розсуд Організатора.

Деталі програми будуть опубліковані на сайті my.avon.ua.

4.28. Кількість винагорода обмежена. Організатор залишає за собою право змінювати винагороду без попереднього погодження з Переможцем Програми на будь-яке інше.

4.29. Винагорода не підлягає обміну на будь-який інший еквівалент.

5. ПОРЯДОК ВИЗНАЧЕННЯ ПЕРЕМОЖЦЯ

5.1. Переможцем Програми на відповідному рівні є Учасник, який повністю виконав вимоги (досягнув показники) відповідного рівня згідно із розділом 3 цих Правил та отримав право на винагороду відповідно до розділу 4 цих Правил.

5.2. Не вважається Переможцем Програми Учасник, який має негативний приріст суми чистого продажу своєї структури відповідно до умов цих Правил.

5.3. За результатами програми Організатор з метою визначення 10 Учасників, які отримають в якості винагороди право на Подорож відповідно до п.4.19. цих Правил складає національний рейтинг Зоряного клубу можливостей 2017-2018 (надалі – «Клуб»).

5.4. Учасники, які отримають в якості винагороди право на Подорож та стануть переможцями в Національному рейтингу Клубу визначаються відповідно до кількості набраних ними балів.

5.5. Бали розраховуються наступним чином: місце Учасника у національному рейтингу Клуба за показником «Абсолютне значення чистих продажів структури» сумуються з місцем у національному рейтингу Клуба за показником «Приріст суми чистого продажу структури». Загальна сума балів за двома рейтингами є результатом підрахунку балів.

5.6. У разі однакової суми балів переможцем у національному рейтингу Клубу визнається Учасник Програми, у якого менше балів за показником «Приріст суми чистого продажу структури».

Наприклад:

1	2	3	4	5	6	7
Діамантовий рівень	Приріст ЧП* в структурі Учасника Програми за період дії Програми	Абсолютне значення ЧП в структурі Учасника Програми за період дії Програми	Місце в рейтингу згідно приросту ЧП в структурі Учасника Програми за період дії Програми	Місце в рейтингу згідно абсолютного значення ЧП в структурі Учасника Програми за період дії Програми	Кількість балів (сумують колонки 4 и 5)	Місце в національному рейтингу Клубу
Координатор №2	4 000 000	8 000 000	1	3	4	1
Координатор №3	2 500 000	8 500 000	3	2	5	2
Координатор №1	2 000 000	10 000 000	4	1	5	3
Координатор №5	3 000 000	7 500 000	2	4	6	4

* Чистий продаж

5.8. Десять Переможців національного рейтингу Клубу буде оголошено на Національній Конференції Координаторів.

5.9.Переможець Програми не може передавати свого права на отримання винагороди третім особам.

5.10.Переможці, які отримали право на отримання винагороди, зобов'язуються у строки, визначені Організатором, надати останньому усі необхідні дані та копії документів для отримання винагороди. При цьому Переможець, який не надав Організатору вчасно необхідну інформацію, і, таким чином, втратив своє право на отримання винагороди, не має права заявляти повторні вимоги Організатору щодо надання йому винагороди.

6. ІНШЕ:

6.1 Ця Програма не є азартною грою, лотереєю, послугою у сфері грального бізнесу, чи конкурсом, а ці Правила не є публічною обіцянкою винагороди, чи умовами конкурсу. Строк дії даної Програми закінчується у випадку закінчення періоду її дії.

6.2. Дана Програма є публічним інформування (донесенням) таких умов, зокрема умов сплати (отримання) додаткової грошової винагороди Координаторам/РМП Організатора в межах та за Договором про надання послуг.

6.3. Детальні правила та умови Програми розміщено на інтернет-сайті Організатора my.AVON.ua у розділі «Програми».

6.4. Організатор не несе відповідальності за повне або часткове невиконання, затримку у виконанні або неналежне виконання своїх зобов'язань, передбачених Програмою, якщо таке невиконання або затримка безпосередньо або опосередковано викликані настанням надзвичайних та невідворотних обставин, що об'єктивно знаходяться поза його контролем (надалі – “Форс-Мажор”). При цьому обставинами Форс-Мажору вважаються будь-які обставини, що впливають на виконання зобов'язань Організатора, які є наслідком або спричинені діями, подіями, утриманням від дії або випадками, що знаходяться поза контролем Організатора та не існували на момент початку Програми, включаючи, але не обмежуючись: збройний конфлікт або серйозна погроза такого конфлікту, масові заворушення, заборонні дії органів державної влади, повстання, воєнні дії, страйки, встановлення блок-постів та інших кордонів на території України, блокування об'єктів поштового зв'язку, зміни в роботі банківських установ, події викликані винятковими погодними умовами і стихійним лихом тощо.

6.5. Організатор залишає за собою право змінити або доповнити умови і правила проведення Програми протягом її дії, попередивши про це Учасників Програми шляхом розміщення інформації на сайті my.avon.ua. Такі зміни та доповнення набувають чинності з моменту опублікування, якщо інше не було спеціально визначене безпосередньо змінами/ доповненнями до цих Правил та умов.

6.6. Організатор залишає за собою право позбавити Учасника/ів Програми участі в Програмі і винагороди, якщо протягом дії Програми були виявлені факти зловживання, обману, надання недостовірної та неправдивої інформації Учасником/ми, будь які дії, які нечесним та/або непрозорим шляхом допомогли Учаснику/ам стати Переможцем, будь які неетичні дії Учасника/ів, порушення правил співробітництва з Організатором, в тому числі: недотримання умов договору про надання послуг, правил реєстрації нових Представників та Координаторів, процедури повернення і обміну продукції, правил кредитної політики Організатора, методу прямого продажу групою Представників Координатора тощо.

6.7. Учасник, який раніше був позбавлений права участі в будь-якій програмі/акції Організатора та/або винагороди/заохочувального товару за обставин, передбачених п.6.6. цих Правил, за рішенням Організатора може бути не допущений до участі в Програмі.

6.8. Якщо після закінчення дії Програми Організатор не може доставити винагороду з причин, що не залежать від нього, в тому числі під дією обставин Форс-Мажору або Переможець не здійснює жодних дій щодо отримання такої винагороди, Організатор залишає за собою право позбавити такого Переможця винагороди.

6.9. Беручи участь в Програмі, кожен Учасник тим самим підтверджує свою згоду на обробку наданої ним з метою участі в даній Програмі інформації (тобто, збирання, зберігання, використання та обробку такої інформації, а також її передачу афілійованим особам Організатора, консультантам та іншим відповідним третім особам). Вказана обробка здійснюється з маркетинговою та/чи будь-якою іншою метою методами, що не порушують чинне законодавство України, зокрема, шляхом безоплатного використання його імені, прізвища, фотографії, інтерв'ю або інших матеріалів про нього з рекламною/маркетинговою метою, в т.ч. з правом публікації (в т.ч. його імені і фотографії) в засобах масової інформації, на інтернет-сайтах, в тому числі на сайті Організатора (my.avon.ua), будь-яких друкованих, аудіо та відеоматеріалах, інтерв'ю зі ЗМІ, у випадку отримання винагороди, а також для надсилання інформації, повідомлень (в т.ч. рекламного характеру) тощо, без будь-яких обмежень за територією, часом та способом використання, і таке використання жодним чином не відшкодуватиметься Організатором та/або третіми особами. Надання такої згоди також розглядається у розумінні ст.ст. 296, 307, 308 Цивільного Кодексу України.

У випадку, якщо виконання умов Програми передбачає передачу персональних даних Учасника в розумінні Закону України «Про захист персональних даних», Учасник, шляхом участі у Програмі, автоматично передає Організатору зазначені персональні дані та надає згоду на здійснення їх обробки та інших необхідних дій з метою участі в даній Програмі.

6.10. Факт участі у Програмі автоматично означає ознайомлення і повну згоду Учасника з умовами проведення Програми.

6.11 У випадку виникнення ситуації, що допускає неоднозначне тлумачення цих Правил/Програми, і/або питань, не урегульованих цією Програмою, остаточне рішення

приймається Організатором відповідно до вимог діючого законодавства України. При цьому рішення Організатора є остаточним і не підлягає оскарженню.

6.12 Відповіді на всі додаткові запитання з приводу даної Програми можна отримати за допомогою розділу «Зв'яжіться з нами» на сайті my.avon.ua та за телефоном інформаційної лінії для представників з понеділка по п'ятницю з 8:30 до 21:00, або координаторсько-менеджерської інформаційної лінії з понеділка по п'ятницю з 8:30 до 17:00. Вартість розмови сплачується особою, яка подзвонила.

6.13 Претензії, скарги та побажання Учасників Програми розглядаються індивідуально згідно із діючими Процедурами Організатора після подачі Учасником письмової заяви у період двох Кампаній, наступних за закінченням етапу Програми/Періоду виконання умов Програми, в якому Учасник приймав участь. Претензії, скарги та побажання направляються Учасниками Програми за допомогою розділу «Зв'яжіться з нами» на сайті my.avon.ua.